



COMO ACOMPAÑAR A NUEVOS LÍDERES



OBJECTIUS

Acompañar a LOS NUEVOS LIDERES en la formación de los equipos, en sus diferentes etapas, con dinámicas grupales para gestionar las comunicaciones, los posibles conflictos, y fomentar esas grandes aliadas, las emociones para manejar nuestras relaciones y ayudarnos a centrarnos en nuestros objetivos y/o prioridades.

“La unión hace la fuerza”, Es una frase popular usada para hablar sobre el compañerismo, la colaboración y solidaridad entre las personas.

¡Al trabajar en equipo, unimos mentes diferentes, combinamos capacidades, destrezas, valores distintos, establecemos acuerdos, y nos embarcamos a navegar con un rumbo concreto!

Cuando los temporales llegan, el oleaje del mar tiene fuerza y las condiciones meteorológicas nos hacen desviar del rumbo, necesitamos juntarnos y hacer fuerza. Gracias a nuestros aprendizajes y una desviación planeada, podemos salir de la borrasca y volver a un mar calmado, sabiendo que tarde o temprano volverán los días de chaparrón.

Este alegórico es similar a la evolución día tras día de un equipo



CONTINGUTS

Reflexionar y compartir opiniones sobre como formamos equipos y cuál es el objetivo de este equipo (Alianza, acuerdos, logística). Instrucción a las diferentes etapas de evolución de un equipo (Forming, Storming, Norming, Performing, Adjourning) y sus posibles disfunciones. (Dinámica de DISNEY)



FORMADORA



Gwenn Vallégant

Desarrollé mi trayectoria profesional en dos ámbitos, por un lado en **operadores logísticos**, colaborando con el líder global del sector logístico, y por otro, en empresas, **multinacionales, PYMES de diversos sectores** como alimentaria, ortopedia y traumatología, industrial y química.

En las diferentes responsabilidades ejercida, tuve la oportunidad de **orientar equipos a cambios organizacionales**, de proporcionarles la posibilidad de aumentar y adecuar sus conocimientos y habilidades a sus puestos, de gestionar y administrar el **rendimiento de equipos**, de **contribuir a superar las expectativas** generadas por los clientes y mercados. Este **“savoir-faire”**, me enriqueció, me fortaleció, me enseñó y mucho más!

Desde 2017 reformulé mis deseos y, en la actualidad, me dedico a transmitir todos estos conocimientos a los demás en diversas organizaciones, multinacionales y Administración Pública desde la empresa **EAG Project–Education Awareness & Growth, como fundadora.**

La capacitación de equipos en la excelencia en el servicio al cliente, la gestión de los tres, la comunicación efectiva y la cohesión de equipos, son mi enfoque.

En la actualidad **colaboro académicamente en diferentes Universidades Españolas**, en gestión de los tres, Coaching, excelencia en la atención al cliente, y formador a en la **Generalitat Depto.Educación.**

Formada en diferentes ámbitos, soy **Licenciada en Comercio Internacional** en Francia, seguido de un postgrado en **Dirección de Operaciones**, en España. Realizé diversos cursos sobre **Técnicas de negociación, Gestión del cambio, Performance Dialog. Formación de formadoresTTT(TraintheTrainer),ClubOratoria,Neuro-liderazgo** y Metodología **DISC**. Amplié estos conocimientos con el proceso cognitivo, estratégico y práctico del **DesignThinking**.

Amante del desarrollo personal,estoy certificada como **Practitioneren Programación Neurolingüística** por el Instituto Gestalty, a su vez, **Coach & Trainer Wing wave**, también por el Instituto Gestalt. Formada en **Mindfulness, Inteligencia Emocional, Desarrollo de la resiliencia**, así como también en proceso del **programa Carácter y Neurosis** de Claudio Naranjo, **Seekers After Truth (SAT2)** y, próximamente un **Post grado en Coaching profesional y sistémico.**



DADES IMPARTICIÓ DEL CURS

Dies: 14, 21 i 28 de febrer de 2023

Horari: 11:00 a 13:00h

Lloc: Formato en Aula Virtual **ZOOM**

Total hores del curs: 6h



INSCRIPCIÓ AL CURS

- / **Període de preinscripció:** fins esgotar les places.
- / **Preu de la inscripció:** **75 €** (formació bonificable)
- / **Realitzar la Inscripció:**

1. Omplir el formulari d'inscripció que trobareu al següent link (amb totes les dades que es demanen): [Formulari d'inscripció](#)

- / **Forma de pagament:**

1. El primer dia de la formació es **girarà l'import total** de la inscripció, en el número de compte indicat en el formulari o en el de l'Entitat a la qual pertanyeu.
2. Les baixes a una formació **s'hauran de comunicar** amb antelació (*consulteu política de devolucions*) via correu electrònic o trucant al 934118584.

- / Per a qualsevol consulta, podeu contactar amb:
formacio@dincat.cat



INFORMACIÓ D'INTERÈS

- / Dincat AEES es reserva el dret d'anul·lar o canviar les dates del curs. L'avís sempre serà amb una setmana d'antelació abans de l'inici.
- / A la finalització del curs, es farà lliurament del certificat d'aprofitament que acreditarà la realització de la formació, **sempre i quan s'hagi assistit al 75% de les hores totals del curs.**